

## ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР № 3625/2022

г. Алматы

16.08.2022 г

**ТОО «МОНТ - ТРЕЙД»**, в лице Директора Дворяновой Е.А., действующей на основании Устава, именуемое в дальнейшем "Поставщик", с одной стороны, и **ТОО "NBU Group"**, в лице Директора Нусенова Бакытжана Умирзаковича, действующего на основании устава, именуемое в дальнейшем "Дилер", с другой стороны, при совместном наименовании «Стороны», заключили настоящий Дилерский договор (далее – Договор) о нижеследующем:

### 1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

**1.1 Для целей настоящего Договора, перечисленные ниже термины, имеют следующие значения:**

1.1.1. **«Продукты»** - поставляемые в рамках настоящего Договора: компьютерное оборудование и комплектующие, аппаратные средства, технические, коммуникационные средства связи, программное обеспечение, в т.ч. на материальных носителях, в товарной упаковке, в электронном виде, электронные ключи для активации, уникальные коды к сервисам загрузки, включая документацию, дистрибутивы программного обеспечения и т.п., подписки, сертификаты, в т.ч. на доступ к услугам технической поддержки программного обеспечения или оборудования, удостоверяющие право на получение технической поддержки программного обеспечения или оборудования от производителя/правообладателя, прочая продукция в сфере информационных технологий.

1.1.2. **«Программное обеспечение (программа для персонального компьютера (ПК)) или «ПО»** – объективная форма представления совокупности данных и команд, предназначенных для функционирования ПК / компьютерных устройств с целью получения определенного результата, исключительные авторские права на которое принадлежат Производителю ПО / Правообладателю;

*Термин «Программное обеспечение / ПО» для целей настоящего договора подразумевает как Программные продукты, так и Лицензии ( см. п.1.1.3., 1.1.5.)*

1.1.3. **«Программный продукт»** - экземпляр ПО на материальном носителе, упакованный и укомплектованный в соответствии с требованиями Производителя/Правообладателя, с необходимой документацией, Лицензионным соглашением и Ключевым файлом / Кодом активации (в случаях, если таковые предусмотрены стандартной комплектацией);

1.1.4. **«Материальный носитель ПО»** - материальный объект (диск/USB флэш накопитель/карточки и т.п.), содержащий нанесенную на него совокупность данных и команд, которые можно воспроизвести тем или иным способом для использования ПО;

1.1.5. **«Электронная поставка ПО» / «предоставление прав на использование ПО» / «Лицензии»/ «поставка/предоставление Лицензий»** – предоставление Дилеру посредством электронных каналов связи лицензий/ключевых файлов/кодов активации/уникальных кодов/подписок/сертификатов

*Положения, обозначенные в настоящем договоре, такие как сроки отгрузки и т.п. применимы и к электронной поставке ПО;*

1.1.6. **«Производитель» / «Правообладатель»** - лицо, в силу закона или соответствующего договора обладающее исключительными авторскими правами на Продукты, поставляемые по настоящему договору;

1.1.7. **«Конечный пользователь»** - юридическое или физическое лицо, приобретающее Продукты для собственного использования;

- 1.1.8. «**Лицензионное соглашение**» - договор между Правообладателем и Конечным пользователем, определяющий условия использования Продуктов Конечным пользователем;
- 1.1.9. «**Ключевой файл**» - генерируемый Правообладателем уникальный файл, содержащий информацию о ПО, Конечном пользователе и существенных условиях Лицензионного соглашения;
- 1.1.10. «**Код активации**» - генерируемый Правообладателем уникальный буквенно-цифровой код, позволяющий Конечному пользователю активировать ПО или получить Ключевой файл;
- 1.1.11. «**Дилер**» - Покупатель, приобретающий у Поставщика ПО для последующего его законного распространения конечным пользователям.
- 1.1.12. «**Территория**»- Территория Республики Казахстан (РК).

## **1.2. Заявления и гарантии:**

### 1.2.1. Поставщик настоящим заявляет и гарантирует, что:

- Все поставляемые по настоящему договору Продукты являются оригинальными/подлинными/лицензионными;
- Качество материальных носителей и комплектация Продуктов соответствуют техническому уровню и действующим стандартам страны Правообладателя на момент поставки;
- Имеет все необходимые разрешения, сертификаты, полученные от Правообладателя на распространение Продуктов;
- Настоящий Договор от имени Поставщика подписывается лицом, имеющим все полномочия на его подписание;
- На момент передачи, поставляемые по настоящему договору Продукты не обременены правами третьих лиц, в споре, под арестом или иным запрещением не состоят.

### 1.2.2. Дилер заявляет и гарантирует, что:

- Настоящий Договор от имени Дилера подписывается лицом, имеющим все полномочия на его подписание;
- Ознакомлен с правилами лицензирования, требованиями, условиями, определенными Правообладателем/Производителем/Поставщиком на распространение Продуктов и обязуется в точности соблюдать их, не допуская никаких нарушений, в том числе нарушений авторских прав;
- Обеспечит, если это необходимо по условиям Правообладателя, выполнение дополнительных требований, установленных Правообладателем исключительных прав.

## **2. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА**

- 2.1. Поставщик обязуется по заявке Дилера осуществлять поставки Продуктов, перечень которых приводится в прайс- листе, а Дилер обязуется принять и оплатить их на условиях, предусмотренных настоящим Договором.
- 2.2. Настоящий Договор является рамочным и содержит общие условия. Детальные условия поставки каждой партии Продуктов: наименование, количество, ассортимент, сроки поставки, порядок оплаты и прочие условия, согласовываются Сторонами дополнительно, в том числе посредством обмена сообщениями по электронным каналам связи, а также путем их указания в любом из документов: коммерческом предложении/счете/дополнительном соглашении на поставку партии Продуктов (далее-Спецификация), которые будут являться неотъемлемой частью настоящего Договора.
- 2.3. Обмен электронными сообщениями производится по электронным адресам специалистов обеих Сторон, ответственных за взаимодействие по настоящему Договору. На дату подписания Договора основными электронными адресами для взаимодействия Сторон являются следующие:

- Со стороны Поставщика: электронный адрес, указанный в разделе 13 Договора;
  - Со Стороны Дилера: \_\_\_\_\_ (можно указать несколько электронных адресов)
- 2.4. При изменении/дополнении электронных адресов, Стороны известят об этом друг друга письменно либо по электронным каналам связи.
- 2.5. Принимая во внимание то обстоятельство, что Дилерский договор является рамочным, а Спецификация заключается на конкретную поставку, Стороны соглашаются, что в случае разногласий между положениями Дилерского договора и Спецификации либо при отсутствии в Дилерском договоре положений, предусмотренных в Спецификации, текст Спецификации будет иметь приоритет перед Дилерским договором. В части, не урегулированной Спецификацией, применяются положения Дилерского договора.
- 2.6. Территорией распространения Продуктов, реализуемых по настоящему договору, является Территория Республики Казахстан.

### 3. СРОКИ И УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

- 3.1. Дилер подает Поставщику заявку с указанием ассортимента, количества, получателя Продуктов и других данных (далее - Заявка) в письменном виде либо посредством электронных каналов связи на адрес специалиста Поставщика, ответственного за взаимодействие с Дилером по настоящему Договору. Заявки, отправленные данными способами, признаются действительными, имеющими юридическую силу, подтверждающими намерение Дилера на приобретение Продуктов. Подача заявки Дилером не означает возникновение каких-либо обязательств у Поставщика до момента ее согласования.
- 3.2. Заявка согласуется с Поставщиком на предмет возможности / невозможности поставки всего заявленного Дилером количества и ассортимента Продуктов в планируемый период. Согласованные условия поставки указываются в Спецификации или, при ее отсутствии, в выставленном Поставщиком счете и/или коммерческом предложении.
- 3.2.1. Если между Сторонами не заключается Спецификация, то Стороны применяют следующие условия взаимодействия применительно к конкретной поставке:
- 3.2.1.1. О согласовании Заявки Поставщик уведомляет Дилера посредством электронных каналов связи, с указанием: планируемого срока поставки, условий оплаты, иных данных/информации.
- 3.2.1.2. Условия оплаты, сроки поставки, ассортимент поставляемых/предоставляемых по заказу Дилера Продуктов и их стоимость (далее - условия поставки конкретной партии Продуктов) указываются Поставщиком в выставляемых счетах на оплату. Счет действителен в течение указанного в нем срока.
- 3.2.1.3. Соглашением (акцептом) Дилера с условиями поставки конкретной партии Продуктов, указанными в счете и основанием для размещения Поставщиком у Производителя/Правообладателя заказа на Продукты, указанные в Счете, является:
- 3.2.1.3.1. В случаях, когда в счете предусмотрена предоплата (полная или частичная): осуществление Дилером предоплаты согласно условиям, указанным в счете и выполнение условий, указанных в п.3.2.1.3.2.
- 3.2.1.3.2. В случаях, когда в счете предусмотрена отсрочка, рассрочка платежа:

Предоставление Поставщику по электронным каналам связи согласия/подтверждения о необходимости размещения заказа. Если для размещения заказа у Производителя/Правообладателя от Дилера требуются дополнительные сведения/информация/заполненные формы/авторизации, то Поставщик размещает заказ при условии их предоставления Дилером к обозначенному Поставщиком сроку.

- 3.3. Поставка Продуктов осуществляется поэтапно (партиями) в сроки, согласованные сторонами в каждом конкретном случае.
- 3.4. Сроки отгрузки/предоставления Продуктов исчисляются с даты размещения Поставщиком заказа у Производителя/Правообладателя.
- 3.4.1. Поставщик размещает заказ у Производителя/Правообладателя в течение 2-х рабочих дней с даты предоставления Дилером Поставщику подписанной Спецификации (при ее

заключении Сторонами), выставления Поставщиком счета на оплату и выполнения Дилером условий, предусмотренных п. 3.2.1.3.1., 3.2.1.3.2. Договора.

- 3.5. При наличии на Складе Поставщика (далее- Склад) всего необходимого Дилеру количества и ассортимента Продуктов, Поставщик обязуется осуществить подготовку их к отгрузке (при самовывозе со Склада) / отгрузку со Склада в течение 5 (пяти) рабочих дней.
- 3.6. Предварительные сроки отгрузки/предоставления Продуктов составляют:
- 3.6.1. Для Лицензий/при электронных поставках: от 3 (трех) до 15 (пятнадцати) рабочих дней, за исключением Лицензий, в отношении которых Производителем/Правообладателем установлены более длительные сроки их предоставления (*например, на дату заключения Договора срок предоставления Лицензий Microsoft составляет до 40 рабочих дней*)
- 3.6.2. Для Продуктов на материальном носителе, включая Оборудование: в течение 70 рабочих дней.
- 3.7. Дата отгрузки либо подготовки Продуктов к отгрузке (при самовывозе со Склада) сообщается Поставщиком Дилеру по электронным каналам связи.
- 3.8. Поставка/передача/предоставление Продуктов может осуществляться следующими способами:
- 3.8.1. Самовывозом со Склада Поставщика силами и средствами Дилера;
- 3.8.2. По договоренности сторон, Поставщик может, осуществлять автомобильным транспортом либо курьерской почтой доставку до офиса/склада Дилера. Необходимость доставки, способ доставки и пункт доставки указывается в заявках Дилера. Стороны согласовывают на кого возлагаются расходы по доставке Продуктов.
- 3.8.3. отправки Лицензий/кодов активации/уникальных кодов и т.п. на электронный адрес Дилера (при электронных поставках) или на адрес, указанный в соответствующей установленной Производителем/Правообладателем форме заказа.
- 3.9. Поставщик считается исполнившим обязательства по передаче Продуктов Дилеру в момент:
- 3.9.1. Сдачи Продуктов перевозчиком/курьерской службой представителю Дилера (при применении п. 3.8.2.),
- 3.9.2. принятия Продуктов представителем Дилера на Складе Поставщика (при самовывозе Дилером (3.8.1.)).
- 3.9.3. отправки Лицензий/кодов активации на электронный адрес Дилера (при электронных поставках) или на адрес, указанный в соответствующей установленной форме заказа.
- 3.10. Право собственности, риск случайной гибели или порчи Продуктов переходит в момент, когда Поставщик считается исполнившим обязательства по передаче Продуктов.

#### **4. ЦЕНА ДОГОВОРА И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ**

- 4.1. Стоимость за единицу Продукта и общая сумма поставки определяются в счете Поставщика и/или Спецификации.
- 4.1.1. Стороны понимают и соглашаются с тем, что стоимость, указанная в Счете, является ориентировочной (предварительной) и может быть изменена (пересчитана) Поставщиком в соответствии с п.4.9. – 4.9.4. Договора.
- 4.2. Оплата по настоящему Договору производится в тенге, путем внесения денежных средств на расчетный счет или в кассу Поставщика.
- 4.3. Дилер не позднее 1 (одного) банковского дня с момента выставления соответствующего счета производит 100%-предоплату за согласованную сторонами партию Продуктов, если иные условия оплаты не установлены в Спецификации/Дополнительном соглашении/Счете.
- 4.4. При неоплате в сроки, установленные в п.4.3. Договора, а равно в сроки, указанные Спецификации/Счете, где предусмотрена предоплата (полная или частичная), Поставщик оставляет за собой право на изменение счета и выставление Дилеру нового счета на оплату.
- 4.4.1. Если Дилер не согласен с ценами, выставленными Поставщиком в новом счете на оплату, он в день получения нового счета уведомляет об этом Поставщика посредством электронных каналов связи на электронный адрес специалиста, ответственного за взаимодействие с Дилером по настоящему Договору и обязательства Поставщика по поставке продуктов прекращаются с даты выставления нового счета.
- Отсутствие такого уведомления означает согласие Дилера с ценами, указанными в новом счете на оплату.

- 4.5. При применении безналичной формы расчетов моментом оплаты является день поступления денежных средств на расчетный счет Поставщика.
- 4.6. Поставщик вправе не размещать заказ Дилера на очередную партии Продуктов в случае наличия какой-либо задолженности у Дилера перед Поставщиком, до момента погашения такой задолженности.
- 4.7. Стоимость доставки Продуктов до офиса/склада Дилера (п. 3.8.2.) выставляется Дилеру дополнительно в счете на оплату, если Сторонами была согласована доставка за счет Дилера.
- 4.8. В случае наличия специальной скидки (квоты) от Правообладателя/Производителя срок действия данной скидки указывается в коммерческом предложении, отправляемом Поставщиком Дилеру по электронным каналам связи.
- 4.8.1. После истечения срока квоты, специальная скидка не применяется и действует стандартный прайс-лист Правообладателя/Производителя.
- 4.8.2. В случае, если размещение заказа будет производиться после истечения срока действия квоты, указанного в коммерческом предложении, по причине того, что Дилер не предоставил Поставщику к установленному сроку необходимые для размещения заказа документы и данные, Поставщик вправе увеличить стоимость Продуктов, с выставлением нового счета Дилеру. Если Дилер не согласен на поставку Продуктов по новым ценам, обязательства Поставщика по поставке Продуктов прекращаются с даты окончания срока действия квоты. Согласие (акцепт) Дилера на поставку Продуктов по измененной стоимости оформляется:
- в простой письменной форме, путем подписания дополнительного соглашения/изменений/дополнений к заключенной Спецификации;
  - в виде предоставления Поставщику по электронным каналам связи согласия/подтверждения о необходимости размещения заказа после истечения срока действия квоты.
- 4.9. На основании п.2. ст.385 Гражданского кодекса Республики Казахстан, Стороны согласились, что стоимость Продуктов, указанная в Счете/Спецификации может быть изменена (по требованию соответствующей Стороны) в соответствии с формулами, указанными в п. 4.9.3.-4.9.4. в следующих случаях:**
- 4.9.1. Если на дату оплаты Дилером курс национальной валюты (тенге), установленный на утренней сессии на Казахстанской фондовой бирже (KASE) изменился (в сторону понижения или повышения) на 1% и более по отношению к курсу доллара США, установленному на утренней сессии на Казахстанской фондовой бирже (KASE) на дату выставления счета Дилеру.
- Условие настоящего пункта 4.9.1. применяется, если срок предоставляемой Дилеру отсрочки, рассрочки платежа не превышает 30 календарных дней (включительно) с даты поставки и если Дилером оплата производится в течение согласованных сроков.*
- 4.9.1.1. Стороны понимают и соглашаются с тем, что изменение стоимости Продуктов в сторону понижения по сравнению со стоимостью, указанной в Счете/Спецификации не производится, если Дилером допущена просрочка оплаты.
- 4.9.2. Если на дату оплаты Дилером курс национальной валюты (тенге), установленный на утренней сессии на Казахстанской фондовой бирже (KASE) понизился на 1% и более по отношению к курсу доллара США, установленному на утренней сессии на Казахстанской фондовой бирже (KASE) на дату выставления счета Дилеру.
- Условие настоящего пункта 4.9.2. применяется, если срок предоставляемой Дилеру отсрочки, рассрочки платежа превышает 30 календарных дней с даты поставки либо, если Дилеру, которому предоставлена отсрочка, рассрочка платежа, допустил просрочку оплаты.*
- 4.9.3. В случаях, указанных в п.4.9.1., 4.9.2. (при соблюдении условий применения каждого из данных пунктов) к стоимости Продуктов, указанной в Счете/Спецификации применяется поправочный коэффициент, рассчитываемый по следующей формуле:

$ПК = K1/K2$ , где:

ПК – поправочный коэффициент,

K1 – курс доллара США к тенге, установленный на утренней сессии на Казахстанской фондовой бирже (KASE) на дату получения оплаты от Дилера;

K2 – курс доллара США к тенге, установленный на утренней сессии на Казахстанской фондовой бирже (KASE) на дату выставления счета Дилеру.

4.9.4. Стоимость Продуктов, в случае применения поправочного коэффициента (ПК), рассчитывается по следующей формуле:

$C_2 = C_1 * ПК$ , где

C<sub>2</sub>- итоговая стоимость Продуктов,

C<sub>1</sub>- стоимость Продуктов, указанная в Счете/Спецификации

ПК- поправочный коэффициент (п.4.9.3.).

4.10. В случае образования разницы между произведенным платежом и измененной стоимостью Продуктов, Поставщик выставляет Дилеру дополнительный счет-фактуру на корректировку стоимости в сторону повышения или понижения.

4.10.1. Взаиморасчеты между Сторонами в связи с перерасчетом стоимости Продуктов осуществляются в течение 3 (трех) банковских дней со дня получения документов, указанных в п.4.10. Договора.

4.11. Стороны согласились, что при предоставлении Дилеру отсрочки платежа, стоимость Продуктов, может быть по соглашению Сторон рассчитана по следующей формуле:

$S = КП + ПК1$ , где

S – сумма счета тенге, с НДС

КП- сумма в тенге, с НДС, указанная в коммерческом предложении Поставщика

ПК1 – поправочный коэффициент, значение которого выражается в процентах (%)

Поправочный коэффициент (ПК1) в процентах (%) рассчитывается по формуле:

$ПК1 = (1.5\% / 30) * y$ ,

где y- количество дней отсрочки, предоставляемой Дилеру.

4.11.1. При этом, в случае, если фактически использованная Дилером отсрочка была меньше, чем предоставленная согласно Спецификации/Счету, то в целях расчета окончательной стоимости Продуктов, значение «y» в формуле, указанной в п.4.11. Договора подразумевает количество дней фактически использованной отсрочки до даты оплаты Дилером Продуктов.

## 5. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА СТОРОН

### **Поставщик обязан:**

- 5.1. Своевременно отгрузить Дилеру качественные Продукты на согласованных сторонами условиях.
- 5.2. Упаковать Продукты (за исключением Продуктов, отправляемых посредством электронных каналов связи) соответствующим образом, чтобы обеспечить их надлежащую транспортировку.
- 5.3. Уведомить Дилера об отгрузке Продуктов/ подготовке Продуктов к отгрузке посредством телефонограммы/ отправки сообщения по электронным каналам связи.
- 5.4. Поставлять Продукты свободным от любых прав и притязаний третьих лиц.
- 5.5. Предоставлять информацию о Продуктах и обеспечивать информационную поддержку Дилера.

5.6. При поставке Продуктов ненадлежащего качества или количества и при наличии соответствующего Акта, заменить их на Продукты надлежащего качества/ допоставить недостающее количество Продуктов. Сроки замены / допоставки согласуются сторонами дополнительно.

5.7. При поставках Продуктов предоставить Дилеру следующие документы (далее- отгрузочные документы):

А) электронную счет-фактуру (ЭСФ), в сроки, установленные налоговым кодексом Республики Казахстан

Б) накладную на отпуск запасов на сторону (при поставках Продуктов на материальном носителе) или акт выполненных работ (оказанных услуг), оформляемый при электронных поставках (далее- Акт оказанных услуг)

В) сопроводительную накладную на Товары (СНТ), в случаях, порядке и сроки согласно налоговому кодексу РК.

5.7.1. СНТ, Акт оказанных услуг могут быть выписаны в форме электронного документа и подписаны ЭЦП Сторон.

5.8. Электронные счет-фактуры (ЭСФ), дополнительные электронные счет-фактуры (дополнительные ЭСФ), выставленные Поставщиком, на которые не поступили письменные мотивированные возражения от Дилера, в т.ч. с указанием о необходимости их отзыва (для ЭСФ) или которые не были отклонены Дилером (для дополнительной ЭСФ) в течение 10 (десяти) календарных дней с даты их выписки, считаются принятыми без замечаний и суммы, указанные в них, подлежат оплате в течение сроков, установленных в Договоре/ Спецификации/ счетах на оплату.

**Поставщик имеет право:**

5.9. По согласованию с Дилером организовывать обучающие семинары по применению/использованию Продуктов.

5.10. По согласованию сторон включать наименование и адрес Дилера в свои рекламные материалы.

5.11. С целью реализации Дилером Продуктов конечным пользователям, обеспечивать Дилера рекламными, информационными материалами в определенном Поставщиком количестве.

5.12. Осуществлять совместно с Дилером взаимовыгодные проекты.

**Дилер обязан:**

5.13. Направить Поставщику заявку и согласовать ее с Поставщиком.

5.14. Оплатить Продукты в суммах и в сроки, предусмотренные настоящим Договором/ Спецификацией/ Дополнительным соглашением/Счетом.

5.15. Оплатить расходы по доставке Продуктов в случае, предусмотренном в п. 3.8.2., 4.7.

5.16. Принять Продукты по количеству, качеству и комплектности в соответствии с настоящим Договором и действующим законодательством РК.

5.17. Подписать и передать / отправить Поставщику накладную на отпуск запасов на сторону, транспортную накладную (при курьерской доставке) непосредственно при получении Продуктов (для Продуктов имеющих материальный носитель), а Акт оказанных услуг (при электронных поставках) в пятидневный срок с момента его получения от Поставщика. Мотивированные и обоснованные возражения против подписания Акта оказанных услуг направляются Поставщику в письменном виде в пятидневный срок с даты его получения, а в отношении Продуктов, имеющих материальный носитель, предъявляются Поставщику непосредственно при получении Продуктов. В случае неполучения Поставщиком в установленный настоящим пунктом срок письменных мотивированных возражений от Дилера, Продукты, указанные в отгрузочных документах, считаются предоставленными (переданными) Дилеру надлежащим образом и принятыми им в полном объеме, подлежащими оплате в сроки, предусмотренные Договором/Спецификацией/Счетом.

5.17.1. Стороны гарантируют и подтверждают наличие надлежащих полномочий на подписание отгрузочных документов, у лиц их подписавших, в том числе когда документы выписаны в форме электронного документа и подписаны ЭЦП Сторон.

5.18. При рекламе Продуктов соблюдать требования Правообладателя/Производителя.

- 5.19. По возможности, принимать участие в семинарах, конференциях, организуемых Поставщиком, проводить информационно-разъяснительную работу с конечными пользователями по применению и характеристикам Продуктов.
- 5.20. Оформить доверенность на получение каждой партии Продуктов, имеющих материальный носитель и предоставить ее оригинал Поставщику.
- 5.21. Предоставлять в службу технической поддержки Правообладателя информацию об обнаруженных недостатках в работе Продуктов или выявленных конфликтах с какими-либо Продуктами. Указанная информация считается конфиденциальной и может быть опубликована только Правообладателем.
- 5.22. Продавать Продукты в том же состоянии, в котором они были получены, не портить и не изменять их внешний вид или упаковку, не удалять ярлыки, инструкции, торговые марки или опознавательные знаки, прилагаемые к Продуктам, не прикреплять никаких ярлыков, знаков и т.п., не одобренных Поставщиком в письменной форме.
- 5.23. Осуществлять распространение Продуктов в соответствии с правилами, требованиями, условиями, установленными Правообладателем/Поставщиком, не нарушать правила лицензионного использования, требования по распространению, использованию Продуктов, установленные Правообладателем.
- 5.24. Не распространять нелицензионные, контрафактные копии Продуктов, не модифицировать, не декомпилировать ПО, не осуществлять иных противозаконных действий, нарушающих права интеллектуальной собственности (авторские права) и любые иные законные интересы Правообладателя и Поставщика.

**Стороны обязаны:**

- 5.25. Сохранять коммерческую тайну, которая может стать известна в процессе сотрудничества.

## **6. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН**

- 6.1. В случае предусмотренном п.4.4.1. Договора, Поставщик оставляет за собой право не осуществлять отгрузку Продуктов. В данном случае Поставщик не несет ответственность за отказ от отгрузки Продуктов.
- 6.2. В случае необоснованного отказа от приемки Продуктов, соответствующих по качеству и количеству, отгруженных в надлежащий срок, Дилер возмещает Поставщику полную стоимость Продуктов согласно Спецификации/Счету, с учетом п. 4.9.-4.9.4. Договора.
- 6.3. При предоставлении Дилеру отсрочки платежа и в случае нарушения условий оплаты Продуктов более чем на 5 (пять) банковских дней от обусловленного срока, Поставщик вправе, по своему усмотрению, потребовать от Дилера уплаты неустойки в размере 0,1 % от стоимости неоплаченных Продуктов за каждый день просрочки оплаты, начиная со дня задержки оплаты.
- 6.4. В случае просрочки оплаты более чем на 30 дней, Поставщик вправе истребовать у Дилера поставленные, но неоплаченные Продукты, подлежащие возврату по политике лицензирования Правообладателя/Производителя, а Дилер обязуется осуществить возврат таких Продуктов в состоянии пригодном для дальнейшей реализации. В случае, если Продукты не могут быть возвращены по любым основаниям, включая невозможность возврата по политике лицензирования Правообладателя/Производителя (например, именные Лицензии), Дилер, подписывая настоящий Договор, уступает Поставщику права требования ко всем своим должникам, а Поставщик принимает на себя данные права требования и становится кредитором по отношению к должникам (далее - уступка). Дилер уступает Поставщику право требования к должникам в полной мере, включая сумму основного долга, перерасчетов, всех возможных штрафных санкций, неустоек, убытков, которые он имеет к должникам или которые будут иметь место к моменту предъявления соответствующего требования Поставщиком к должнику. Однако, такая уступка не является обязанностью для Поставщика, а является его правом, Поставщик может отказаться по своему усмотрению от этого права.  
Заключение отдельного договора об уступке права требования долга к должникам Дилера, не требуется. Для предъявления Поставщиком требований к должникам Дилера, достаточно указания на настоящий пункт Договора.
- 6.5. При нарушении Дилером гарантийных обязательств ( п. 1.2.2.), а равно при нарушении п. 5.22-5.25., Поставщик вправе прекратить дальнейшую отгрузку Продуктов Дилеру, требовать возмещения причиненных данными действиями убытков, прекращения нарушения.
- 6.6. В случае неотгрузки Продуктов по истечении 15 календарных дней от установленных настоящим договором/согласованных дополнительно сроков, Поставщик обязуется вернуть



- Дилеру сумму внесенной предоплаты не позднее 3-х банковских дней с даты получения соответствующего письменного требования от Дилера.
- 6.7. В случае задержки отгрузки более чем на 5 (пять) рабочих дней от обусловленного срока, Дилер может требовать взыскания неустойки с Поставщика в размере 0, 1 % от стоимости несвоевременно поставленных Продуктов, за каждый день просрочки поставки.
  - 6.8. Санкции взыскиваются на основании письменного требования Стороны, заверенного печатью и подписью либо заверенного электронной цифровой подписью Стороны, отправленного посредством электронных каналов связи либо в письменной форме посредством почтового отправления/ вручения представителю стороны.
  - 6.9. Требование/взыскание пени, неустойки или убытков является правом, а не обязанностью Сторон.
  - 6.10. Санкции (неустойки, пени), а также суммы взысканного ущерба (убытков) отражаются в бухгалтерском учете с момента вступления в законную силу решения суда, предусматривающего их уплату, либо с момента поступления их на расчетный счет стороны, если вторая сторона произвела оплату на основании счета/заключенного соглашения о признании санкций.
  - 6.11. Дилеру известны важнейшие функциональные свойства Продуктов, он несет риск соответствия Продуктов его желаниям и потребностям.
  - 6.12. Ответственность за нарушение принятых на себя обязательств, не предусмотренная настоящим договором, наступает в соответствии с действующим законодательством РК.
  - 6.13. Уплата штрафных санкций не освобождает стороны от выполнения обязательств по настоящему договору.
  - 6.14. Стороны освобождаются от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств в случае возникновения обстоятельств непреодолимой силы (форс – мажора).
  - 6.15. В случае образования задолженности, по любому из платежей (по сроку или по сумме), Поставщик вправе обратиться в арбитраж за досрочным взысканием всей суммы задолженности (включая непросроченную задолженность, оплату по тем поставкам, по которым Продукты были поставлены, но срок оплаты еще не наступил (аннулирование отсрочки платежа), при этом Дилер обязуется возместить арбитражные расходы и иные издержки (оценочные, юридические, аудиторские, транспортные, при наличии таковых) Поставщика. Также Поставщик вправе потребовать, а Дилер обязан осуществить возврат неоплаченных Продуктов в адрес Поставщика в состоянии, пригодном для дальнейшей перепродажи.

## **7. ПОРЯДОК ПРИЕМКИ**

- 7.1. Приемка Продуктов Дилером по количеству, качеству и комплектности осуществляется:
  - 7.1.1. на складе Поставщика (по количеству - при самовывозе со Склада Поставщика),
  - 7.1.2. на складе Дилера (по качеству, внутритарной недостатке, комплектации, а также по количеству – при доставке Дилеру (п.3.8.2.)).
- 7.2. Претензии по количеству, качеству, комплектации могут быть предъявлены Дилером в следующие сроки:
  - 7.2.1. При недостатке Продуктов по количеству, пересортице, а также в отношении видимых дефектов Продуктов – непосредственно в день получения Продуктов;
  - 7.2.2. В отношении некомплектности Продуктов, дефектов, которые не могли быть обнаружены непосредственно при приемке Продуктов – в течение 10 рабочих дней с даты получения Продуктов;
- 7.3. Гарантийный срок, в течение которого Дилер может предъявлять Поставщику претензии по качеству Продуктов, относящиеся к производственным дефектам, вследствие чего Продукты невозможно использовать по назначению, равен гарантийному сроку, установленному Правообладателем.
- 7.4. При подтверждении факта поставки некомплектных/некачественных Продуктов, внутритарной недостатка, производится допоставка, замена на Продукты, соответствующее условиям Договора / Спецификации/Счета.
- 7.5. В случае недостатка Продуктов по количеству, в том числе при внутритарной недостатке, наличия некачественных/некомплектных Продуктов, Дилер, производя приемку, составляет "Акт об обнаружении несоответствия качества, количества, комплектности Продуктов", с приложением в требуемых случаях фотографий, подтверждающих данный факт.

- 7.6. Дефекты Продуктов, образовавшиеся вследствие нарушения Дилером правил хранения, использования, эксплуатации, транспортировки, не входят в перечень ответственности Поставщика и такие Продукты замене не подлежат.
- 7.7. Поставщик не отвечает за недостачу Продуктов по количеству в случае, если такая недостача возникла по вине компании-перевозчика Дилера, о чем свидетельствует транспортная накладная либо иной документ, подтверждающей получение Продуктов перевозчиком Дилера в соответствующем количестве.
- 7.8. Все подобные претензии подаются в письменном виде, по электронным каналам связи (с подтверждением получения) и рассматриваются сторонами в 10-ти дневный срок с момента их получения.

## **8. ОБСТОЯТЕЛЬСТВА НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ (ФОРС – МАЖОР)**

- 8.1. В случае возникновения чрезвычайных обстоятельств, таких, например, как: пожар, стихийные бедствия, блокада, остановка импорта - экспорта, издание государственными органами нормативно-правовых актов, запретов, препятствующих исполнению сторонами своих обязательств, а также иных обстоятельств, возникновение которых было неподвластно ни одной из сторон, срок исполнения обязательств продлевается на время действия таких обстоятельств.
- 8.2. Стороны особо оговаривают, что режим чрезвычайного положения, карантин, иные ограничения, вводимые в РК в связи с пандемией не являются обстоятельством непреодолимой силы и не являются надлежащим и достаточным обоснованием неоплаты/несвоевременной оплаты Поставщику, если банки второго уровня в этот период продолжали осуществлять операции по переводу денежных средств.
- 8.3. Если указанные обстоятельства или их последствия продолжаются больше, чем 30 календарных дней, то любая из сторон имеет право аннулировать Договор полностью или частично, сообщив о принятом решении своему партнеру.  
В этом случае Поставщик обязан возратить Дилеру полученную предоплату, за вычетом стоимости фактически поставленных по настоящему договору Продуктов.  
Неоплаченные Дилером Продукты подлежат возврату Поставщику в указанный им адрес.
- 8.4. Сторона, для которой в силу вышеуказанных обстоятельств исполнение обязательств по настоящему Договору стало невозможным, обязана незамедлительно (но не позднее 10 суток) известить об этом другую сторону.
- 8.5. Надлежащим доказательством возникновения и продолжения указанных обстоятельств являются соответствующие справки, которые выдаются уполномоченными на то органами.
- 8.6. Неуведомление или несвоевременное уведомление о наступивших чрезвычайных обстоятельствах лишает соответствующую сторону права ссылаться на какое-либо из них в качестве основания, освобождающего ее от ответственности за неисполнение договорных обязательств.

## **9. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ**

- 9.1. Поставщик уведомляет Дилера, а Дилер понимает и соглашается с тем, что возврат либо отказ от Продуктов, заказ по которым был размещен Поставщиком у Правообладателя/Производителя не возможен. После размещения Поставщиком согласованного заказа у Правообладателя/Производителя, Дилер обязан будет оплатить Поставщику полную стоимость Продуктов в оговоренные сроки, вне зависимости от подписания/не подписания накладной на отпуск запасов на сторону/СНТ/Акта оказанных услуг, предоставления/непредоставления доверенности на получение Продуктов.  
В данном случае сам факт размещения заказа у Правообладателя/Производителя и отправки в надлежащие сроки согласованных Лицензий на электронный адрес, указанный в форме заказа либо получения Поставщиком Продуктов, содержащих материальный носитель на свой Склад и уведомление Дилера о готовности таких Продуктов к отгрузке со Склада в согласованные Договором/Спецификацией/Счетом сроки поставки, будет являться достаточным основанием для истребования полной оплаты.
- 9.2. В случае просрочки оплаты, Поставщик вправе аннулировать Лицензии/ ключевые файлы/коды активации/уникальные коды (п.1.1.5) у Правообладателя/Производителя. Дилер принимает на себя все возможные последствия и риски такого аннулирования перед третьими лицами, включая конечного пользователя. Поставщик не несет ответственность перед третьими лицами,

включая конечного пользователя, за такое аннулирование у Правообладателя/Производителя в результате ненадлежащего исполнения обязательств по оплате Дилером.

## **10. ИЗМЕНЕНИЯ В ПОСТАВКЕ**

10.1. В случае возникновения обстоятельств, не находящихся под контролем Поставщика и на которые Поставщик не мог повлиять, таких как (но не исключительно) прекращение производства, модификация или модернизация Продуктов Правообладателем/Производителем, реорганизация Правообладателя / Производителя (слияние, присоединение и т.п), изменение стоимости Продуктов Правообладателем / Производителем до размещения на них заказа\* и прочие обстоятельства, влекущие невозможность выполнения поставки Продуктов на условиях, указанных в настоящем Договоре, Спецификации, Счете Поставщик имеет право аннулировать поставку указанных Продуктов и поставить, с согласия Дилера, аналогичные Продукты, Продукты по новой стоимости (в случаях, когда Продукты доступны к поставке, но по измененной стоимости) на условиях, оговоренных настоящим Договором, Дополнительным соглашением.

\*Невозможность поставки на условиях Договора, Спецификации, Счета может быть вызвана изменением стоимости Продуктов Правообладателем / Производителем до размещения заказа на них Поставщиком, вследствие таких обстоятельств как (включая, но не ограничиваясь) необходимость авторизации Дилера в системах Правообладателя / Производителя до размещения заказа (сроки авторизации зависят исключительно от Правообладателя/ Производителя и в течение этих сроков Правообладатель / Производитель может изменить стоимость), несвоевременное предоставление Дилером требуемых для размещения заказа форм, истечение срока действия специальной скидки, предоставляемой Правообладателем/ Производителем, иные обстоятельства, на которые Поставщик не может повлиять.

10.2. Поставщик обязан направить Дилеру письменное извещение/сообщение о наступлении обстоятельств, указанных в п.10.1 настоящего Договора и об условиях поставки аналогичных Продуктов, Продуктов по измененной стоимости (далее - письменное извещение), на которое Дилер должен предоставить письменный ответ/сообщение (далее - письменный ответ) в течение 2-х рабочих дней. Письменное извещение, письменный ответ могут быть отправлены Сторонами по электронным каналам связи.

В случае если предлагаемая замена, новая стоимость Продуктов не принимается Дилером, то обязательства Поставщика в отношении поставки Продуктов, поставка которых аннулирована в соответствии с п.10.1, считаются прекращенными с даты письменного извещения Дилера, без заключения каких-либо дополнительных соглашений об этом.

10.3. Согласие Дилера на поставку аналогичных Продуктов, Продуктов по измененной стоимости оформляется в простой письменной форме либо в электронной форме, с заверением электронно-цифровой подписью (ЭЦП).

## **11. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ**

11.1. При возникновении споров или разногласий по настоящему Договору стороны должны приложить максимум усилий для их урегулирования путем переговоров. Если прийти к единому мнению невозможно, то спорные вопросы, подлежат окончательному урегулированию в Арбитраже «Международный Коммерческий Арбитраж «JUS GENTIUM» (<http://www.arbitrazh.kz>), в соответствии с действующим Регламентом. Состав арбитража будет включать одного арбитра. Место проведения арбитражного разбирательства - город Алматы. Языком арбитражного разбирательства будет русский язык. Применяемое право – нормы материального права Республики Казахстан.

11.2. Настоящим Договором стороны устанавливают, что все возможные претензии должны быть рассмотрены сторонами на протяжении 5 рабочих дней с момента их получения, за исключением п.7.9. срок рассмотрения которых составляет 10 дней с момента их получения.

## **12. СРОКИ ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА И ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ**

12.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента подписания и действует в течение 2-х лет с даты заключения, или до подписания нового договора, которым будет прекращен настоящий Договор, а в части взаиморасчетов Договор действует до их полного завершения.

12.2. Подписание и обмен подписанными экземплярами Договора, Спецификаций, дополнительных соглашений, приложений, иных документов к Договору (далее в

совокупности именуемых - документы к Договору) может производиться Сторонами следующими способами:

- 12.2.1. обе стороны подпишут Договор/документы к Договору, скрепленные печатью на бумажном носителе;
- 12.2.2. обе стороны подпишут Договор/документы к Договору в форме электронного документа, электронно-цифровой подписью (ЭЦП) уполномоченных лиц Сторон;
- 12.2.3. уполномоченное лицо Дилера подпишет Договор/документы к Договору, скрепленные печатью, направит сканированную копию Договора/документов к Договору на электронный адрес сотрудника Поставщика, ответственного за взаимодействие по настоящему Договору. При этом подписание Поставщиком может быть произведено следующими способами (принимая во внимание переход к электронному документообороту):
  - уполномоченное лицо Поставщика подпишет Договор/документы к Договору с помощью ЭЦП и направит подписанный с помощью ЭЦП Договор/документы к Договору на электронный адрес сотрудника Дилера, ответственного за взаимодействие по настоящему Договору

или

- уполномоченное лицо Поставщика подпишет Договор/документы к Договору, скрепленные печатью, направит сканированную копию Договора /документов к Договору на электронный адрес сотрудника Дилера , ответственного за взаимодействие по настоящему Договору
- 12.3. Стороны согласовали, что подписанные вышеуказанным способом Договор/документы к Договору (п.12.2.-12.2.3) будут иметь полную юридическую силу.
  - 12.4. Стороны могут в последующем обмениваться оригиналами Договора/документов к Договору, подписанных на бумажном носителе.
  - 12.5. При подписании Договора на бумажном носителе он будет составлен в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон, имеющих равную юридическую силу.
  - 12.6. Документы, подписанные Сторонами в формате электронного документа с помощью ЭЦП Сторон, имеют полную юридическую силу и равнозначны документам, подписанным на бумажном носителе.
  - 12.7. По истечению срока действия, Договор автоматически пролонгируется на 1 (один) год (и так каждый последующий период), если ни одна из сторон за 10 календарных дней до истечения срока действия договора не заявит о намерении его расторжения.
  - 12.8. Действие настоящего Договора может быть прекращено досрочно по инициативе одной из сторон, а также в случаях, предусмотренных действующим законодательством РК. При этом, письменное предупреждение о намерении расторгнуть Договор должно быть направлено другой стороне за 10 (десять) дней до предстоящего расторжения.
  - 12.9. При досрочном расторжении настоящего Договора между сторонами должен быть произведен полный товарно-денежный расчет до момента расторжения Договора.
  - 12.10. После вступления в силу настоящего Договора все предварительные переговоры, соглашения, переписка, касающиеся предмета настоящего Договора, теряют юридическую силу.
  - 12.11. После подписания настоящего Договора обмен письмами, электронными сообщениями и иными документами, определяющими субъектов и содержание их волеизъявления, которые касаются его предмета, приравниваются к письменной форме сделки и имеют юридическую силу.
  - 12.12. Все изменения и дополнения к настоящему Договору составляются в письменной форме в виде дополнительного соглашения к Договору и являются неотъемлемой частью Договора. Заключение дополнительного соглашения может быть произведено в форме электронного документа, с подписанием электронными цифровыми подписями Сторон в порядке, предусмотренном законодательством РК.
  - 12.13. Об изменении организационно- правовой формы, адреса, а также иных реквизитов, стороны немедленно уведомляют друг друга.
  - 12.14. Все сообщения, уведомления, заявки, отправленные предусмотренными Договором способами (по почте, курьером, электронные каналы связи и т.п.) признаются имеющими юридическую силу и порождают соответствующие обязательства в правоотношениях сторон.

- 12.15. Стороны признают электронную переписку надлежащим доказательством в рамках судебного разбирательства в Арбитражных судах и судах общей юрисдикции.
- 12.16. Стороны подтверждают, что условия настоящего Договора понятны и ясны, заблуждения, в том числе, в мотивах сделки, не имеют места, равно как и сделка не является кабальной, то есть совершенной под влиянием обмана, насилия, угрозы, а также совершенной вследствие стечения тяжелых обстоятельств на крайне невыгодных для одной из Сторон условиях, чем другая Сторона воспользовалась.
- 12.17. Если какое-либо из положений настоящего Договора утратило силу (было признано недействительным), то остальные его положения и Договор в целом продолжают действовать.
- 12.18. В случае, если Дилер является физическим лицом (индивидуальным предпринимателем), то он дает (выражает) безусловное согласие на сбор, обработку и хранение своих персональных данных в соответствии с законодательством Республики Казахстан, с правом предоставления Поставщиком вышеуказанной информации третьим лицам. Согласие предоставляется в полном объеме, без каких-либо замечаний и возражений, путем подписания настоящего Соглашения.

### 13. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

#### Поставщик

ТОО «МОНТ-ТРЕЙД»  
 Юр. адрес: Республика Казахстан,  
 А25D9Y0, г. Алматы, пр. Достык, д. 505  
 БИН: 071040008753  
 Р/сч: KZ776017131000022266(тенге)  
 БИК HSBKZZKX  
 В банке: АО «Народный Банк Казахстана»  
 Св-во по НДС серия 60001 № 0057522  
 от 19.12.14г  
 Тел/факс: 355 60 05  
 Адрес эл. Почты (общий): montkz@mont.com

*Ответственный сотрудник Поставщика на дату  
 заключения настоящего Договора:*

*Макеева А.В. (Ф.И.О.)  
[anna@mont.com](mailto:anna@mont.com) (электронный адрес)  
 +7 701 098 61 74 (сот. Тел)*

#### Дилер

ТОО "NBU Group"  
 Юр. Адрес: г.Шымкент, Абайский район  
 Ул. Алтын дала 55  
 БИН 200640034671  
 Р/сч KZ196010291000293021  
 БИК HSBKZZKX  
 В банке: АО "Народный Банк Казахстана"  
 Св-во по НДС серия 59001 № 0007112  
 от 19.07.2022г.  
 Тел/Факс: +77052762493  
 Адрес эл. Почты: bakhitzhan82@gmail.com

*Ответственный сотрудник Дилера на дату  
 заключения настоящего Договора:*

**ИИН 821027300060**  
*Нусенов Бакытжан Умирзакович  
 (Ф.И.О.)*

**[bakhitzhan82@gmail.com](mailto:bakhitzhan82@gmail.com)**  
*(электронный адрес)*

**+77052762493**  
*(сот. Тел)*

\_\_\_\_\_ Дворянова Е.А.

\_\_\_\_\_ Нусенов Б.У.